

PRÍPADOVÁ ŠTÚDIA

La Martiniquaise a Hinterland: Obojstranne výhodné partnerstvo vďaka platforme TC eBid®!

Na jednej strane Hinterland – dopravca z Brestu, ktorý pôsobí na národnej úrovni, na druhej strane La Martiniquaise – predný výrobca liehovín. V zásade je málo pravdepodobné, že by sa tí dvaja niekedy stretli... I tak však nedávno uzavreli partnerstvo, ktoré je už teraz veľmi úspešné. Ich stretnutie nebolo náhodné, došlo k nemu vďaka TC eBid® - platforme výberových konaní od TimoCom. Niekoľko názorov od La Martiniquaise a Hinterland...

Platforma, ktorú sme si vyskúšali ... a okamžite ju začali používať!

So svojimi 270 miliónmi fliaš, ktoré predala v roku 2007, zaujíma skupina „La Martiniquaise“ vo Francúzsku druhé miesto medzi výrobcami liehovín. Vlastní viac ako 17 tovární a 15 dcérskych spoločností, ktoré zaisťujú výrobu, zretie, plnenie a predaj výrobkov. To znamená, že doprava je pre túto skupinu trvale náročnou úlohou.

V dôsledku rýchleho nárastu významu niektorých relácií začala spoločnosť La Martiniquaise hľadať nových partnerov v oblasti dopravy. Presne v tejto dobe predstavil TimoCom pani Lyet, vedúcej predaja tejto skupiny novú platformu výberových konaní TC eBid®. *„TimoCom sme kontaktovali už pred niekoľkými rokmi, keď sme sa zaujímali o burzu nákladov a voľných vozidiel TC Truck & Cargo®. I napriek dobrému kontaktu však nedošlo ku spolupráci, pretože ako výrobná firma sme do burzy nákladov nemali prístup. Pred niekoľkými mesiacmi ale TimoCom predstavil nový produkt, svoju platformu výberových konaní TC eBid®, ktorej sa môžu zúčastniť práve i výrobné firmy. Boli sme zvedaví, ihneď sme ju otestovali a začali používať...!“,* hovorí pani Lyet.

Pán Klein, konateľ dopravnej firmy Hinterland, využil súčasnú burzu nákladov TC Truck & Cargo® a platformu výberových konaní objavil veľmi ľahko – vďaka novej rubrike v aplikácii TimoCom.

Profesionálne a spoľahlivé nadviazanie kontaktu

Ako pre zadávateľa, tak i pre dopravcu je postup jednoduchý a celý prebieha on-line. Zadávateľ vloží výberové konanie a poskytovateľ dopravných služieb mu bezplatne predloží ponuku. Výhoda platformy spočíva v neposlednom rade v tom,



že možno uskutočniť predvýber dopravcov. Pani Lyet to objasňuje presnejšie: *„TC eBid® pozýva na výberové konania výhradne dopravcov, ktorí boli vopred vybratí podľa toho, čo potrebujeme. Vďaka tomu získame optimalizovaný zoznam vhodných dopravcov s ich ponukami. Aby sme našli spoľahlivých dopravcov, ktorí najlepšie splnia požiadavky zadávateľov, je potrebné mať špecifické znalosti, ktoré nemusia byť nutne naše, ale sú to znalosti TimoCom!“* Čo sa týka priebehu a analýzy ponúk predstavuje skratka TC eBid® pre zadávateľov skutočnú úsporu času.

Hinterland vyhľadáva dlhodobé kontrakty pomocou platformy TC eBid®.

Výhodné je to ale i pre dopravcov... Pán Klein konštatuje: „Vďaka kontrole kvality, ktorú vopred uskutočňuje TimoCom, majú zadávatelia istotu. Nám dopravcom sa vstupom na túto platformu otvárajú dvere, prístup k novým zadávateľom je jednoduchší. To nám umožňuje rozširovať počet našich zákazníkov a zároveň zvyšovať našu produkciu. Pravidelne sme informovaní o ponukách nákladov a reagujeme na výberové konania pre celé Francúzsko a dokonca celú Európu. TC eBid® celkom jednoznačne rozširuje možnosti vzniku obchodných partnerstiev.“ Pre Hinterland sa platforma TC eBid® stala dôležitým nástrojom pri hľadaní nových dlhodobých zmlúv, napríklad tej, ktorá bola nedávno uzavretá so spoločnosťou La Martiniquaise.



Spoločnosť La Martiniquaise našla vďaka TC eBid® spoľahlivého dopravcu pre prepravu liehovín.

Ďalšie výhody: Prijemné užívateľské prostredie a bezplatný test.

Hinterland a La Martiniquaise vyzdvihujú najmä príjemné užívateľské prostredie a jednoduché ovládanie nového programu, v tom sú obidvaja zajedno. „V prvom kroku stačilo stiahnuť program, ktorý je dostupný on-line. Pretože sme ako dopravca užívateľmi burzy nákladov TC Truck & Cargo®, je predkladanie ponúk v TC eBid® už súčasťou nášho mesačného paušálu a neznamená teda pre nás ďalšie výdavky“, hovorí pán Klein. V La Martiniquaise bolo prvotným cieľom nájsť účinný a rýchly nástroj, ktorého ovládanie by bolo jednoduché... a v prvom teste sa to preukázalo viac ako presvedčivo.

Na záver je dôležité konštatovať, že sa v tomto prípade podarilo nielen uzavrieť obojstranne výhodné partnerstvo dvoch firiem, ale nad rámec pôvodnej zmluvy sa objavili i ďalšie možnosti spolupráce medzi obidvomi skupinami, najmä na relácii Antily v rámci prepravy rumu. Je to mimoriadna obchodná šanca, ktorá by bez sprostredkovania platformou TC eBid® pravdepodobne vôbec nevznikla.

Kontakt pre tlač

Tim Muke

Manager Corporate Communication

TimoCom Soft- und Hardware GmbH

In der Steele 2

DE-40599 Düsseldorf

+49 211 88 26 69 13

+49 211 88 26 59 13

tmuke@timocom.com

www.timocom.com