

# PRÍPADOVÁ ŠTÚDIA

## Lepší prehľad, nižšie výdavky

### Trinkgut používa TC eBid® pre internetové výberové konania na prepravy!

Rýchlosť a flexibilita – to sú dve rozhodujúce kritériá pri distribúcii nápojov. Najmä sezónne výkyvy sú nesmierne náročné a bez premysleného logistického systému ich nemožno zvládnuť. To vie i Paul Ahmann, vedúci oddelenia logistiky spoločnosti trinkgut, ktorá je najväčším špecialistom na nápoje v Nemecku: „V oblasti logistiky nákupu sme práve v letnom období, kedy sa veľmi griluje a koná sa mnoho športových akcií, odkázaní na flexibilných dodávateľov služieb, ktorí dokážu seriózne vykrývať špičky. Toto hľadanie nás stálo vždy veľa práce a času. A presne v tom nám teraz pomáha elektronická platforma výberových konaní TC eBid® od spoločnosti TimoCom.“



Trinkgut využíva pre logistiku nákupu platformu výberových konaní TC eBid®.

Firma trinkgut Deutsche Getränke-Holding GmbH je reťazec predajní nápojov zo Severného Porýnia – Westfálska so sídlom v Krefelde a v súčasnosti prevádzkuje 233 filiállok. So svojimi približne 4.100 zamestnancami dosiahla spoločnosť v roku 2009 ročný obrat viac ako 516 miliónov euro. Do pobočiek firma dopraví ročne až 26 miliónov prepraviek za pomoci vlastného firemného vozového parku, ďalších 8 miliónov prepraviek potom do pobočiek dovezu priamo výrobcovia. Manažment toho všetkého zaisťujú logistické centrá v Hamme a Krefelde. Logistika nákupu naopak prebieha prevažne prostredníctvom externých dodávateľov. Práve pre túto oblasť našla firma v podobe TC eBid® nový praktický nástroj, ktorý prináša citeľnú úľavu v pracovnom zaťažení. Program vyvinula düsseldorfská spoločnosť TimoCom Soft- und Hardware GmbH. Tá okrem platformy výberových konaní ponúka i burzu nákladov TC Truck & Cargo® pre jednorazové prepravy, ktorá je lídrom na európskom trhu.

### Bezproblémové používanie a plynulé procesy

Výberové konania na dlhodobé prepravné kontrakty vypisuje spoločnosť trinkgut s pomocou nástroja od TimoCom od decembra 2009. Mesačne uverejňuje v priemere necelých 30 výberových konaní, väčšinou na vnútronemecké prepravy. K účasti na výberovom konaní pozýva trinkgut vždy i doterajších prepravcov, dopravcov a špeditérov, tieto firmy sa môžu zúčastniť bezplatne. Všetky potrebné informácie získajú záujemcovia jednoducho e-mailom v podobe TC eBid® - reportu. Praktické je to, že všetci zúčastnení zostávajú ušetrení neprehľadných tabuliek, zastaraných adresárov alebo zdĺhavých telefonátov. Celý proces prebieha elektronicky a je prehľadne a jednoducho dokumentovaný

### Prehľad vďaka analýzám a filtrom

Po výberovom konaní možno uskutočniť vyhodnotenie, získať výsledky s vysokou vypovedajúcou hodnotou a vytvoriť ekonomické ukazovatele. Tie potom pomáhajú pri kontrole tržných cien a sú podkladom pri rozhodovaní o výbere dodávateľa. Okrem zistenia úrovne cien za prepravu je pre pána Ahmanna veľmi dôležité, že nájde vhodných dopravcov: „Obrovský objem a hmotnosť nápojov si žiada špeciálne schopnosti dopravcu. Tie však vieme vopred celkom jasne definovať. Týmto spôsobom nájdeme presne tých kandidátov, ktorí sú pre nás vhodní.“ Súčasne zdôrazňuje: „Rozhodujúca pre nás nie je len cena. Minimálne rovnako dôležitá je kvalita, spoľahlivosť, flexibilita a dobrý vzťah k dodávateľovi.“

Nových obchodných partnerov možno nájsť i v TC Profile® - registri dopravných informácií, ktorý je súčasťou programu. Ten obsahuje podrobné profily firiem vrátane kontaktných údajov 30.000 aktívnych, preverených dodávateľov prepravných a logistických služieb z celej Európy. K dispozícii je okrem toho modul na výpočet trás, ktorý umožňuje vypočítať výdavky na cestu



a alternatívne trasy. Odborníkov na logistiku vo firme trinkgut presvedčilo i príjemné užívateľské prostredie: „TC eBid® uzaviera presne tú medzeru medzi prácnym manuálnym vedením tabuliek a ťažko pochopiteľným počítačovým programom.“ A aby procesy boli nielen užívateľsky prívetivé, ale i bezpečné, je bez výnimky používaná najmodernejšia IT technológia a tiež množstvo bezpečnostných opatrení, napríklad overenie prístupov

*Trinkgut rozváža ročne do svojich filiálok na 26 miliónov prepraviek s nápojmi.*

### Pomôcka pre stanovenie tržnej ceny

Výsledok je pre Ahmanna po počiatkovej nedôvere pozitívny. Rekapituluje: „TC eBid® je rozumný nástroj pre uzavieranie dlhodobých zmluvných obchodov. Jednoduchý a zrozumiteľný proces zadávania výberového konania a užitočné funkcie sú pre nás úplne vyhovujúce. Šetríme čas a výdavky a už sa nám podarilo získať niekoľko kvalifikovaných obchodných partnerov pre logistiku nákupov. Zaujímavá je najmä možnosť efektívneho porovnania ponúk, čo je skutočne dobrá pomôcka pri zisťovaní tržných cien. Pre trinkgut je program jednoznačne konkurenčnou výhodou.“

## Kontakt pre tlač

**Tim Muke**

Manager Corporate Communication

### TimoCom Soft- und Hardware GmbH

In der Steele 2

DE-40599 Düsseldorf

+49 211 88 26 69 13

+49 211 88 26 59 13

tmuke@timocom.com

www.timocom.com